

# 職務経歴書

2025年6月18日現在

## ■職務要約

メディア、建築、準公共団体を対象とした大規模プロジェクト（予算規模：500万円～6億円）において、プロジェクトマネージャーとして参画。AWS環境の自動化導入、クラウド基盤への移行、インフラ全体の刷新等を主導し、各施策を計画通りに完遂いたしました。特に、入札案件対応や緊急性の高いEOL（End of Life）対応においては、厳しい制約条件下においても要件を確実に満たし、安定した本番環境への移行を実現。技術的知見とプロジェクト管理能力の両面において高い成果を挙げております。

## ■活かせる経験・知識・技術

- ・大規模プロジェクトのPM経験（500万円～6億円規模）
- ・AWS・クラウド技術を活用したシステム移行・自動化構築経験
- ・入札案件対応経験（RFI・RFP作成、予算制約下での要件実現）
- ・緊急性の高い案件への対応力（EOL対応、本番環境での確実な切り替え実現）
- ・開発からセキュリティまで幅広い技術領域での実務経験

## ■職務経歴

2022年3月～現在
<b>■使用技術・環境</b> <b>【クラウドプラットフォーム】</b> <ul style="list-style-type: none"><li>・AWS (ECS on Fargate、EC2、VPC、RDS、Route53、IAM、S3、CloudFront、CloudWatch、SNS、ELB、パラメータストア)</li><li>・SDPF (Proxy Server、WSUS、Web Server、Backup Server)</li></ul> <b>【SaaS・グループウェア】</b> <ul style="list-style-type: none"><li>・Microsoft365 E3 (Entra ID、Endpoint、Exchange Online、SharePoint、Intune、Autopilot)</li><li>・ガルーンクラウド、セーフアタッチ</li></ul> <b>【ネットワーク機器】</b> <ul style="list-style-type: none"><li>・ルーター/スイッチ：アラクサラ、Cisco</li><li>・無線：アラクサラ、Cisco、Aruba</li><li>・SASE：Paloalto Prisma Access</li></ul> <b>【インフラ管理・自動化】</b> <ul style="list-style-type: none"><li>・IaC：Terraform (AWS)</li></ul>
<b>AWSの自動化プロジェクト</b>
概要：メディア業界のAWS自動化導入 規模：500万円
<b>【役割・体制】</b> PM（合計3名：PM1名、他2名）
<b>【担当フェーズ】</b> 見積もり作成、進捗管理、要件定義、基本設計、PJ運営、運用設計
<b>【実績】</b> ・AWS最新技術を活用した自動化システムを3ヶ月で導入完了
<b>【主な取り組み】</b>

情報が限られた最新技術に対して、AWS 担当者と密に連携を取りながら段階的な検証アプローチを採用し、技術的課題を体系的にクリアした。限られた3ヶ月の期間内で成果を出すため、検証プロセスを効率化し、迅速な検証サイクルを構築することで、お客様の要件を最新技術で確実に実現した。

#### クラウド移行プロジェクト

概要：オンプレミスから AWS への移行  
規模：3,000 万円

##### 【役割・体制】

PM（合計3名：PM1名、他2名）

##### 【担当フェーズ】

見積もり作成、進捗管理、要件定義、基本設計、PJ 運営、移行設計、運用設計

##### 【実績】

- ・既存 10 台のサーバーを滞りなく AWS へ移行完了
- ・システムの処理速度を大幅に改善し、業務効率を向上

##### 【主な取り組み】

既存の資料を徹底的に読み込んで不明点を洗い出し、ヒアリング時に具体的で細かい内容の確認を行った。顧客とのコミュニケーションでは口頭説明だけでなく視覚的に分かりやすい資料を準備し、専門用語は例え話を交えて説明することで円滑なプロジェクト進行を実現した。

#### インフラ全体更改の入札案件プロジェクト

概要：準公共団体向けインフラ全体更改の入札案件  
規模：6 億円（当初 5 億規模から拡大）

##### 【役割・体制】

PL（合計7名：PM1名、PL1名、他5名）

##### 【担当フェーズ】

- ・見積もり作成、仕様書作成、RFI 対応（情報提供依頼）、RFP 対応（提案依頼）

##### 【実績】

- ・予算制約の中で顧客要件を実現
- ・期限通りのリリースを達成し、顧客から高評価を受けた

##### 【主な取り組み】

入札案件特有の制約（固定予算、追加見積不可）の中で、新しい要件や想定外の課題に対して技術的実現可能性とコストを慎重に見極めながら対応。要件に合わない事象が発生した際は、根拠を持った理由説明（スケジュール・コスト・技術的制約）を行い、チーム全体で代替提案を検討して顧客に提示することで信頼関係を構築した。

#### クラウド更改プロジェクト

概要：建築業界向けクラウドサービス更改プロジェクト

##### 【役割・体制】

PM（合計5名：PM1名、他4名）

##### 【担当フェーズ】

見積もり作成、提案書作成、要件定義、基本設計、詳細設計、構築/設定変更、監視設計、運用設計

##### 【実績】

- ・トラブルなく安定した移行を完了

- ・スケジュールを前倒しで進行し、期限内での完了を実現

**【主な取り組み】**

新クラウドサービスの仕様変更により影響が生じる可能性があったため、サービスを使用する関係者へヒアリングを実施、重要なポイントを事前に把握することで問題を未然に防いだ。スケジュールが厳しい中でも、1つ1つのタスクを早めに対応することを心がけ、前倒しでの進行を実現した。

ネットワーク更改プロジェクト

概要：建築業界向けネットワーク機器更改プロジェクト  
規模：3,000万円

**【役割・体制】**

PM（合計3名：PM1名、他2名）

**【担当フェーズ】**

見積もり作成、提案書作成

**【実績】**

- ・EOLに伴う緊急性の高いネットワーク更改を期限内に完了
- ・検証環境を活用した事前検証により、リスクを最小化

**【主な取り組み】**

現状システムに対して検証環境を構築し、実際の動作を確認しながら提案を行うことで技術的リスクを回避した。チームマネジメントでは、スケジュールを明確化・可視化し逆算思考を徹底させ、各メンバーの役割を明確にしてプロ意識を持たせることで効率的なプロジェクトを運営した。

2017年11月～2022年2月

**■使用技術・環境**

**【開発環境・言語】**

- ・フロントエンド：JavaScript、TypeScript、React、Node.js
- ・バックエンド：Node.js、Express、MongoDB
- ・開発ツール：VS Code、Github

**【ネットワーク機器】**

- ・ルーター：Yamaha RTX1210
- ・スイッチ：L3スイッチ：Catalyst3750X、L2スイッチ：CentreCOM x230-18GT
- ・ファイアウォール：Fortigate-60C、Cisco ASA-5525
- ・ロードバランサ：BIG-IP (VE)、A10 Thunder、Citrix Netscaler VPX
- ・WAF：Imperva

**【サーバー・OS】**

- ・Windows Storage Server 2016、Windows Server 2012R2

**【データベース】**

- ・MongoDB、Windows Storage Server 2016、Express

**【クラウドプラットフォーム】**

- ・AWS、SDPF

**【セキュリティ】**

- ・Deep Security (AV)

社内インフラ受託チームにて、メンバー、セキュリティコンサルタントとして従事。官公庁の天気予報アプリ制作・コールセンターシステムリプレース（5億円）、金融機関の声紋認証基盤セキュリティ対策、化学系メーカーの全社セキュリティ提案等を担当。開発・設計・構築からセキュリティコンサルティングまで幅広く経験。

**【担当フェーズ】**

要件ヒアリング、基本設計、詳細設計、開発、テスト、構築、運用

#### 【実績】

- ・失敗が許されない本番切り替えを一発で成功（5億円規模）
- ・開発からセキュリティコンサルティングまで多様な技術領域で成果を上げた

#### 【主な取り組み】

失敗が許されない切り替えという極めて高い要求水準の中で、多岐にわたる要望の優先順位を明確化し、要件実現可能性を詳細検討することで確実に稼働を実現。金融機関では取引停止リスクを回避するため慎重な検証を重ね、初回導入技術を成功させた。

## ■自己PR

### <幅広い技術領域への適応力と成長意欲>

開発からインフラ、セキュリティに至るまで、幅広い技術領域に携わる中で、分野を問わず新たな技術を迅速に習得する高い適応力を培ってまいりました。常に5年後、10年後の技術トレンドを見据え、将来を意識した技術習得と提案を心がけており、持続可能かつ先進的なIT環境の構築に貢献しております。

### <顧客目線での提案力とコミュニケーション力>

顧客との円滑なプロジェクト推進においては、常に相手の立場に立った丁寧かつ的確な対応を重視しております。技術的なご質問やご相談に対しては、「何をすべきか」を明確にご提案することで、お客様のご負担を最小限に抑えるよう努めております。また、専門用語については具体的な例えを用いて平易に説明し、視覚的に理解しやすい資料を作成・提示することで、信頼関係の構築と円滑な意思疎通を実現しております。

### <制約条件下でのプロジェクト管理力と問題解決力>

6億円規模の入札案件を含む大規模プロジェクトにおいて、予算制約や厳しいスケジュール条件下でも着実に成果を上げております。固定予算の制約がある中でも、技術的要素・コスト・スケジュールの各観点から綿密な検討を行い、根拠に基づいた説明と代替案の提示により、顧客要件の確実な実現を図ってまいりました。こうした対応により、限られた条件下でも高い品質と信頼性を維持したプロジェクト遂行を実現しております。

以上